



제 28회 서울국제소싱페어

2018. 3.22(목)-3.25(일) | Coex Hall A, B, Seoul, Korea





서울국제소싱페어란?

중소기업 판로확대를 위해 1991년 처음 개최된 서울국제소싱페어는 해외수출바이어상담회 뿐만 아니라 국내 대형유통망 MD 상담회까지 동시에 개최되는 전문 B2B 전시회입니다.

>>> 지난 17년도 전시회 주요성과

2017년 전시회는 바이어 자율매칭 시스템 도입 및 참가업체 출품품목 품질 향상으로 역대 최고의 실적을 달성했습니다.

17년 국내실적 (MD 60명 대상 설문)

17년 해외 실적 (해외바어어 85명 대상 설문)

상담규모: 58.9억 3개월 내 발주예상금액: 14.4억

상담규모: 2,270만달러(약 254억원) 계약금액: 1,053만달러(약 115억원)

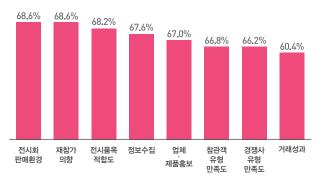
또한 한국무역협회 및 코엑스가 보유한 글로벌 네트워크 활용 및 해외 홍보 강화를 통해 해외 참여 비율이 크게 성장했습니다. ※ 해외참가기업 비중: 430개사 중 81개사 참가(19%)

>>> 18년도 전시회 방향

2018년부터는 B2B 전시회를 넘어 B2C 분야까지 광고/홍보를 확대하여 참가기업의 브랜드 홍보까지 지원하도록 준비하고 있습니다. 일반 참관객들이 관심 가질만한 테마를 선정하여 홍보할 예정입니다.

그래프로 보는 서울국제소싱페어

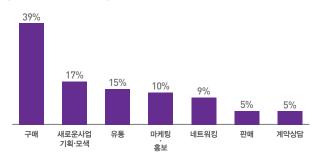
| 참가업체 만족도 |



| 참관객 관심분야 |



| 참관객 참가목적 |



Interview 인터뷰

국내 참가업체

. 유통사 MD를 만나보기 위해 수많은 실패했었습니다. 그렇게 만나기 어렵던 MD를 소싱페어 구매 상담회를 통해 만나게되었고, 거래까지 성사되어 기쁩니다.

국내 바이어

제품이 훌륭하다보니 전시회 상담 자체도 즐거웠습니다. 이번 전시회 종료 후 4개사 제품을 소싱할 예정이며 초도물량 은 약 5.500만원입니다.

해외 참가업체

해외 바이어



Show Overview

Guideline of Business Matching

2018년도 전시개요

행 **사 명** | 2018 서울국제소싱페어

2018 Seoul Int'l Sourcing Fair, SIPREMIUM

개 최 일 자 | 2018, 3, 22(목) ~ 25(일)

장 소 | A B1홀

주 최 │ 코엑스, 한국컨벤션전시산업연구원, 한국판촉물제조협회

규 모 | 500개사 680부스, 전문 바이어 5,000명, 일반 20,000명 목표

품 목 | 스마트/IT, 판촉/선물, 홈/인테리어, 문구/사무, 패션/액세서리, 미용/화장품, 주방/가전, 건강/레저

2018년도 전시 차별화 포인트

B2B 전문 바이어 상담회 확대 개최 (국내외 진성 각 바이어 100명 이상 초청)

B2C │ 일반 참관객 유치를 위한 테마 전시회 신규 개발 (여름휴가용품전 등)

B₂C

스마트라이프전 Smart Life Show

<mark>여름휴가용품전</mark> Vacance Show

홈파티전 Home Party

B2C+B2B

판촉선물전 Sipremium B₂B

소성페어 Sourcing Fair

| Advanced BizMatching System |

01

자율 매칭 시스템 도입으로 상호 매칭 적합도 상향 02

참가업체가 바이어 정보 확인 후 매칭 신청 가능 03

자유로운 상담 방식 및 일정 선택 가능

│매칭 신청 절차│

STEP1. 참가신청

- ▶ 구매상담회 별도 신청서 접수
- ▶ 온라인 접속 후 추가정보 업데이트 (제품사진 등)

STEP2. 매칭시행(계약금 납부 후)

- ▶ 1차: 자율매칭 기간 (2월 중순~3월 초)
- ▶ 2차: 추가매칭 기간 (3월 초~오픈 1주일 전)

W.

STEP 4 바이어 상담회 참여

STEP3. 매칭 확정

▶ 자율매칭: 실시간 확정

▶ 추가매칭: 전시개최 3일 전 확정

| 구 분 | 해 외 | 국 내 |
|------|---|---|
| 진행일정 | 2018. 3. 22 (목) - 23 (금) | 2018. 3. 22 (목) - 25 (일) |
| 참가대상 | [바이어] 해외 초청 바이어 [셀러] 서울국제소싱페어 참가업체 | [바이어] 대형유통망 소속 MD [셀러] 서울국제소싱페어 참가업체 |
| 참가비용 | 무료 ※ 전시회 참가업체만 참여 가능 | |
| 상담방식 | 워크인 (walk in): 바이어가 전시장내 참가업체 부스로 방문하여 상담을 진행하는 방식 시트인(sit in): 전시장내 마련된 상담회장에서 정해진 시간에 바이어와 상담을 진행하는 방식 | |

서울국제소싱페어는 참가업체의 제 2의 영업사원이 되겠습니다!

01. 홈페이지 상품 등록 지원



소싱페어 홈페이지를 통해 바이어를 만나보세요 홈페이지에서 상품 거래가 가능하도록 소싱페어 홈페이지가 개편됩니다. 365일 소싱페어에 출품하세요!

- 바이어 구매 문의, 1:1 자율매칭 기능 운영
- 참가업체 별 관리자 페이지 부여
- 기본 3개 제품 업로드(상시 수정 가능)

02. 상품 홍보 지원



좋은 제품도 홍보가 되어야 사용자가 인지할 수 있습니다. SNS 홍보 극대화를 위한 제품 컨텐츠를 홍보해드립니다. 전시회를 조기 신청하셔서 혜택을 받으시길 바랍니다!

- 최신 트렌드에 맞는 카드 뉴스 제작
- 참가업체 카드 뉴스 제공
- 소싱페어 SNS(카카오/페이스북/인스타/블로그) 홍보

03. 참가업체 성과분석 프로그램



참가업체의 지속적인 사업성장 및 바이어 관리를 위해 소싱페어는 2017년도부터 참가업체 성과분석 프로그램 (EPS Program)을 운영 중에 있습니다.

전시회 준비부터 사후 컨설팅까지 소싱페어의 관리를 받아 보세요!

- 전시회 사전: 사전홍보/마케팅/PR 컨설팅
- 전시회 현장: 바이어 상담 매뉴얼 제공, 비즈매칭 실시
- 전시회 사후: 마케팅 전략 & 성과 분석 및 컨설팅

Participation Guide 참가신청 안내

참가절차 >>

▶ 2018. 1. 31까지

STEP 1

참가신청 및 계약금 납부

STEP 2

잔금 납부/필수서류제출

제 28회 서울국제소싱페어 개막 2018. 3. 22

▶ 2018. 2. 10 까지

참가비 완납은 신청일 관계없이 2018.2.10까지

| 부스규격 및 제공내역 |

▶ 신청서 제출일로부터 30일 이내 납부 [50만원/참가비 내 포함]

| 구 분 | 조립부스 | 독립부스 |
|---------|--|---|
| 예시이미지 | 내부조명 상호간판 바닥(지정색 파이텍스 마감) 안내데스크 (W)1mX(D)0.5mX(H)0.75m | 3m 3m |
| 추가 선택사항 | 코너부스(2면 오픈부스) 배치 희망 시 코너부스 추가 선택(선착순) | |
| 제공내역 | - 상호간판_ 국/영문 상호와 부스번호 부착 - 바닥처리_ 파이텍스 마감 - 제공비품_ 안내데스크 및 의자 1조 | - 바닥 면적만 제공 (3m x 3m) (바닥마감, 전기, 조명, 벽체 등 별도시공) |

| 부스 시설 내역 |

| 구 분 | 내 용 | |
|---------------|--|--|
| 전기 | 주간용과 24시간용이 있으며, 단상 220V(60HZ), 삼상 220V(60HZ), 삼상 380V(60HZ)로 구분 | |
| 전화 | 시내/외 전화와 국제전화로 구분 (통신비 별도정산 없음) | |
| 급 · 배수 및 압축공기 | 전시품 작동을 위해 급ㆍ배수 및 압축공기 필요시 신청 | |
| 인터넷 전용선(LAN) | 인터넷 필요시 신청 | |
| 고객 관리 시스템 | 바코드리더기 및 부스방문고객 명단제공 | |

| 참가신청서 접수방법 |

제출서류: 참가신청서 1부

사업자등록증 1부

제출방법: 온라인신청

제 출 처 : 서울시 강남구 영동대로 513

코엑스 4층 서울국제소싱페어 사무국

Tel. 02-6000-1109,1058

Fax. 02-6944-8308

E-mail. sipremium@coex.co.kr